

Le coup d'PFIL

des créateurs de Val Seine Initiatives

Naître est toujours une aventure ...



Le mot du Président

Déjà un trimestre, et un excellent démarrage de l'activité de la Plateforme, avec l'instruction de 14 dossiers de demande de financement.

Une belle réussite, liée à une notoriété grandissante des PFIL, non seulement au niveau national – grâce au plan de communication mis en œuvre par France Initiative Réseau – mais aussi et surtout au niveau local, où l'ensemble de nos partenaires jouent le jeu de la transparence et de la mise en réseau, au service de la création d'entreprise. Plus de 35 emplois seront ainsi soutenus, via le dispositif de financement Val de Seine Initiatives.

Outre son offre de financement, la PFIL propose un véritable suivi du créateur, ainsi que la possibilité, pour le porteur de projet, de bénéficier d'un parrainage. En effet, une dizaine de chefs d'entreprise assurent aujourd'hui un soutien de l'entreprenariat au niveau local, suite à la poursuite de notre dispositif de parrainage. Une cérémonie mettant à l'honneur ces initiatives sera organisée dans les prochains mois, afin de promouvoir cette action.

Début 2007, nous vous annonçons la poursuite du plan de développement de la PFIL : celle-ci se concrétisera au cours du second trimestre, avec l'adhésion de la commune d'Épône. Nous espérons vivement pouvoir accueillir d'autres collectivités territoriales au cours de cette année.

*Le Président,
Marc ZONENS*

Les coups d'oeil sur ...

Birgit Willemart et Marie Crenn, repreneuses de « Châtaigner Les Mureaux fleurs », devenu « À fleurs de peau » aux Mureaux.

« À fleurs de peau », c'est l'histoire d'un pari réussi. Pour Birgit Willemart et Marie Crenn, la reprise, en avril 2003, d'une boutique en perte de vitesse a constitué un défi qui, quatre ans plus tard, prouve bien que la passion permet d'accomplir de petits miracles...

Vdsi : Lorsque vous avez repris la boutique, quelle était sa situation ?
BW et MC : Elle avait perdu de sa vigueur et la clientèle la boudait quelque peu. Il a fallu restaurer la confiance et prouver notre dynamisme et notre professionnalisme. Nous nous y sommes attelées et ça a fonctionné sans difficulté. Il faut dire que nous avions déjà une bonne expérience du métier et une clientèle acquise de particuliers et d'entreprises. Aujourd'hui, elle a augmenté, nous a accordé sa confiance et sa fidélité, et nous veillons à ce qu'elle soit toujours satisfaite. Par ailleurs, elle n'est pas seulement locale : nos clients viennent d'un peu toutes les communes aux alentours des Mureaux.

Vdsi : Vous avez bénéficié à cette époque du soutien de la PFIL ?
BW et MC : En effet, elle nous a donné un bon coup de pouce financier, en nous permettant de concrétiser l'achat du fond de commerce. Nous y avons rencontré des gens impliqués, accueillants et efficaces, et cela a constitué pour nous une expérience positive.

Vdsi : Quelle palette de services offrez-vous ?
BW et MC : Notre activité repose sur la vente de fleurs, plantes et compositions florales, mais également sur des prestations de conseil et réalisation de décoration intérieure, de balcons, terrasses... Ce qui attire nos clients, c'est notre capacité à créer. Nous n'exécutons pas seulement des bouquets, nous mettons en œuvre une réelle créativité, qui fait que nos clients savent qu'ils seront toujours surpris – agréablement bien sûr ! – et qu'ils n'auront jamais deux fois la même chose, même pour un simple bouquet. Nous sommes des passionnées, nous avons le virus de notre métier, nous le concevons comme un art, et c'est ce qui fait toute la différence ! Les clients en redemandent et nous laissent toute la liberté créatrice nécessaire à un heureux résultat.

Vdsi : Cela doit vous demander beaucoup d'investissement personnel...
BW et MC : Oui, beaucoup. Mais c'est un métier très satisfaisant, même s'il réclame une grande disponibilité et qu'il est plutôt fatiguant physiquement. Nous faisons par exemple les achats de « matière première » plusieurs fois par semaine, très tôt le matin, afin de nous assurer systématiquement de bénéficier de la meilleure qualité et de la plus grande fraîcheur. C'est indispensable pour réaliser de belles créations destinées à durer. Et outre les achats et les créations, entre les larges horaires d'ouverture et les nombreuses livraisons, nous n'avons guère le temps de nous ennuyer...

À fleurs de peau constitue un bel exemple de réussite.

Ce projet de reprise a en effet été bien mené, par deux passionnées qui n'ont ménagé ni leur créativité ni leurs efforts. À découvrir, ne serait-ce que pour le plaisir.

INFOS PRATIQUES

À fleurs de peau
Fleuriste décorateur
87, rue Paul Doumer
78130 Les Mureaux
Tél : 01 34 74 11 63
Fax : 01 30 99 09 52

Du mardi au samedi de 9h00 à 12h30 et de 15h00 à 19h30, le dimanche de 9h00 à 12h30.



Didier Tesse, créateur de « GRPS » aux Mureaux. Parmi les nouveaux acteurs économiques du Val de Seine, l'entreprise GRPS a pris ses quartiers aux Mureaux en octobre dernier, pour rayonner sur l'ensemble du territoire national...

Vdsi : Quelles sont les activités de GRPS ?

DT : Notre métier est le grenailage, le ponçage et le sablage des sols et surfaces verticales industriels. GRPS est donc une entreprise spécialisée dans la préparation de ces surfaces, sols ou murs.

Vdsi : A quelle typologie de clients s'adresse-t-elle ?

DT : Notre clientèle compte des industries agro-alimentaires, de pétrochimie, automobiles, ainsi que des gestionnaires de parkings, des collectivités et des prescripteurs comme des architectes, bureaux d'étude et autre maîtres d'œuvre.

Vdsi : Comment s'est déroulée votre phase de création et de démarrage ?

DT : GRPS a bénéficié de l'aide de la PFIL, indispensable à la création de l'entreprise. Leur soutien, de qualité, a permis à GRPS de voir le jour. Aujourd'hui, nous sommes encore en phase de démarrage. Une importante préparation avait été réalisée en amont, ce qui nous a permis de nous stabiliser rapidement, malgré des débuts difficiles, du fait des lourds investissements exigés par l'activité. Nos machines sont en effet issues de technologies de pointe et atteignent des coûts importants.

Vdsi : Quel développement envisagez-vous en 2007 ?

DT : Notre objectif, pour la fin de l'année, est de recruter



et former une équipe de deux personnes, soit un chef d'équipe et un ouvrier qualifié. Il me sera ainsi possible de me consacrer davantage aux aspects relationnels et commerciaux de l'activité, pour mieux la développer.

Vdsi : Qu'est-ce qui vous a attiré dans ce métier ?

DT : Je suis un professionnel issu de ce métier, en tant qu'ancien directeur commercial et technique du secteur du bâtiment. J'ai acquis l'expérience et le professionnalisme nécessaires à la création de

GRPS durant de nombreuses années, et j'aime l'activité, vivante et riche en contacts variés, avec des personnes de différents horizons. Ce métier réclame une disponibilité très étendue, de jour comme de nuit, tout au long de l'année et partout en France. On y est toujours en mouvement...

GRPS, spécialiste de la préparation des surfaces industrielles, a été créé par un professionnel qui maîtrise parfaitement l'activité et la typologie de clientèle. Un atout majeur sur la route du succès...

INFOS PRATIQUES

GRPS
Grenailage Rabotage Ponçage Sablage
10, rue leVassor ZI des Garennes
78130 Les Mureaux
Tél : 01 34 74 46 15 - Fax : 01 34 74 91 44

Les coups de pouce ...

Monsieur LELASSEUX Arnaud créateur de « UMD Maintenance Industrielle » Entreprise spécialisée dans la maintenance industrielle dans le domaine de la métallurgie et de l'industrie sur site à CHANTELOUP LES VIGNES

Monsieur BRANDEHO Claude créateur de « CMT » entreprise de BTP (Maçonnerie - rénovation) à ECQUEVILLY

Monsieur SOUVERAIN Pierre Olivier créateur d'un Centre de Lavage automobiles full Services « CAR WASH BV » à AUBERGENVILLE

Monsieur CONDETTE Martial créateur de « DEO DIAGNOSTIC EXPERT ONE » entreprise spécialisée dans le diagnostic immobilier à MEZY SUR SEINE

Madame MARTINS Agnès reprise d'un garage de mécanique générale et de précision « Garage Sport Auto 3000 » à CHAPET

Madame GUILLAUME Aïssatou créatrice d'une société « FAJEX » spécialisée dans l'exportation de produits textiles, téléphonie, hifi et électroménager vers le Sénégal.

Monsieur LUBIN Loïc Holding de reprise de la société « MGM » Mécanique Générale de Mézières, fabrication et vente de matériels pour paysagistes à OINVILLE SUR MONTCIENT

Mademoiselle CHIARETTO Sandrine Reprise d'une librairie - papeterie l'Abreuvoir des Mots » à CHANTELOUP LES VIGNES

Madame VALE Marie Claire Créatrice d'un Institut de Beauté « A CORPS PARFAIT » à TRIEL SUR SEINE

Monsieur BOUVIER Jean Pierre Créateur de la société « MSD » spécialisée dans la mise en sécurité de bâtiments publics et privés, aux MUREAUX

Tous ces porteurs ont vu leur projet validé par les comités d'agrément du dernier trimestre 2006, et sont soutenus par le biais d'un prêt d'honneur.

Le coup de chapeau de ...

Philippe CUAZ PEROLIN, Directeur général de CARLIGHT TM, éditeur de solutions logicielles métier, Philippe Cuaz-Perolin est membre du Comité d'agrément de la PFIL, au sein duquel il offre son expertise de chef d'entreprise et sa connaissance du tissu économique local ...

Vdsi : Quel lien y-a-t-il entre votre activité professionnelle et celle de la PFIL ?

PCP : Je suis un chef d'entreprise, et cette expérience est naturellement utile et nécessaire au Comité d'agrément, dont le but est d'étudier les projets de nouveaux entrepreneurs. Par ailleurs, j'ai une réelle connaissance du tissu économique local, qui me permet d'évaluer plus aisément les atouts et difficultés éventuels des projets étudiés.

Vdsi : Qu'est-ce qui vous a poussé à vous investir dans le travail de la PFIL ?

PCP : J'ai à cœur de participer à la vie économique de ma région et d'en observer le développement. La PFIL me permet de ne pas rester un simple observateur, mais de m'impliquer directement, tout en m'offrant la possibilité de constater concrètement les potentiels humains et économiques qui sont à l'œuvre, ainsi que de découvrir les forces vives et les initiatives en développement dans cette phase économique de transition que nous vivons.

Vdsi : Quel est votre rôle particulier au sein du Comité d'agrément ?

PCP : Comme tous les autres membres, je dois apprécier les projets présentés par les créateurs. Chacun d'entre nous possède une expérience et une expertise personnelles, différente de celles

des autres membres. Ce qui est intéressant, donc, c'est mon approche particulière, mon jugement et mon point de vue personnels, en tant que chef d'entreprise bien entendu. Ces éléments sont qualifiés et me permettent une approche globale des projets, qui doivent correspondre aux objectifs de la plateforme et être favorables au développement économique du Val de Seine.

Vdsi : Sur quels critères d'appréciation vous basez-vous ?

PCP : Sur des éléments objectifs, une expérience qualifiée et une part de ressenti. Le projet doit être viable, à l'évidence, mais ce tant sur le plan économique que social ou géographique. Nous étudions également toutes les questions relatives au potentiel de clientèle et à la concurrence existante. Une étude financière pointue est réalisée, afin de déterminer l'évolution probable - donc la viabilité à terme - de la future entreprise.

Vdsi : Êtes-vous satisfait des résultats obtenus ?

PP : Les résultats de la PFIL sont performants. Tout est parfaitement cadré dans les études de dossiers, sur le plan financier et comptable, grâce aux partenariats avec les boutiques de gestion et intervenants spécialisés en comptabilité. Du point de vue commercial, les chefs d'entreprises PME, les représentants de grands groupes et ceux d'organismes concernés apportent chacun une expertise spécifique qui permet une bonne synthèse : c'est une combinaison bien construite pour obtenir des résultats probants.

Les futurs entrepreneurs ne manqueront pas d'en prendre acte...

NFOS PRATIQUES

CARLIGHT TM
22, rue Gabriel Vilain
78130 Les Mureaux
www.carlight.fr
p.cuaz-perolin@carlight.fr
Tél : 01 30 22 39 68
Fax : 01 30 22 39 69



Union Européenne
Fonds européen de développement régional

A vos stylos

Comité d'Agrément

Judi 26 avril 2007

Judi 24 mai 2007

Judi 28 juin 2007

Soirée Parrainage

Judi 26 avril 2007

Petit déjeuner sur le dispositif des ZFU sur inscription

Vendredi 6 avril 2007

Judi 07 juin 2007

Les journées de la création/reprise d'entreprise

07 Juin 2007

CBE du Val de Seine