

Le coup d'PFIL

des créateurs de Val Seine Initiatives

Naître est toujours une aventure ...



Le mot du Président

Tout d'abord en ce début d'année, je vous transmets mes meilleures pensées pour 2007 : qu'elle soit riche en succès !

2006 s'achève ! Un premier bilan me permet d'être satisfait du travail réalisé l'an dernier. Quelques éléments afin d'étayer mon propos :

- Sur 2006, la PFIL a soutenu 29 créateurs générant 78 emplois à court terme avec un potentiel de 102 à trois ans.
- Une extension de territoire réussie et pérenne sur 2007.
- Un prêt moyen en hausse à 10 700 € contre 9 300 € en 2005 ...

Une bonne année 2006 que nous avons fêtée à l'occasion de notre cérémonie des vœux du 11 janvier. J'en profite pour remercier les participants mais aussi l'ensemble de nos partenaires pour leur investissement au sein de notre association.

2007 s'annonce pleine de projets :

- Un objectif de 45 prêts d'honneur.
- La poursuite de l'extension du territoire de la PFIL.
- La création d'un second comité d'agrément sur l'Est du territoire.
- Un programme d'animation du territoire.
- La mise en ligne de notre site Internet www.pfil-nordest78.com

Des projets qui seront réalisés par la nouvelle équipe Val de Seine Initiatives que j'ai le plaisir de vous présenter



Les coups d'oeil sur ...

Alain CARDOT qui a créé "Cardot-Marine" à Ecqueville

Un chantier naval à Ecqueville ? Non, ce n'est pas une blague de 1er avril. Cardot-Marine existe depuis 5 ans et ne manque pas de clients satisfaits.

Vdsi : Alain Cardot, présentez-nous votre entreprise.

A.C. : On peut effectivement dire que nous sommes un chantier naval, mais spécialisé dans les bateaux gonflables semi-rigides. Si je vous dis Zodiac, vous comprenez tout de suite de quoi il s'agit. Notre activité porte sur quatre grands secteurs : la vente de bateaux neufs, nous sommes concessionnaires de la marque Bombard ; la réparation, nous assurons le SAV de Zodiac, Bombard et Avon notamment ; la fourniture des accessoires d'accastillage, moteurs, skis nautiques, remorques de bateaux, ... ; et enfin nous sommes aussi créateurs-fabricants de nos propres bateaux, le CA8000 et le CA3000, comme celui qui est en photo dans cet article. Notre savoir-faire technique nous permet même de réaliser des produits très particuliers comme les flotteurs anti-marée noire. Pour beaucoup plus de détails, je vous invite à visiter notre site web.

Vdsi : Vous avez donc tout pour être un chef d'entreprise heureux ?

A. C. : Et bien pas vraiment, car malgré notre savoir-faire reconnu et l'affluence de clientèle, nous n'arrivons pas à passer un cap de développement qui devient vital pour l'entreprise. Notre local est beaucoup trop petit et

nous n'en trouvons pas de plus grand dans la région. Nous avons besoin de créer un show-room et d'agrandir l'atelier. Ne serait-ce que pour être crédible auprès de certains clients, et pas des moindres, nous devons pouvoir montrer un atelier qui dispose de dimensions nettement supérieures à celles que nous avons maintenant. Par ailleurs, nous avons besoin de partenaires pour développer la fabrication/distribution de nos propres bateaux dont les prototypes sont parfaitement au point.

Vdsi : Le message est passé, merci aux lecteurs du coup d'PFIL de prendre contact avec Alain Cardot si vous avez l'idée d'une solution ou de la manière de s'y prendre pour la trouver.



INFOS PRATIQUES

CARDOT MARINE

18 Rue de l'Abreuvoir

78920 - ECQUEVILLE

Tél 01 34 75 53 50

www.cardot-marine.com

Michel AHOUI qui vient de créer "LFO-HOM" à Triel sur Seine

Michel Ahouzi vient de créer son entreprise dans la rue principale de Triel et nous le trouvons en train de finir l'aménagement de son show-room.

Vdsi : Michel Ahouzi, quelle est votre activité ?

M.A. : C'est un commerce de portes et fenêtres, sur mesure, destiné aux particuliers principalement, mais pas seulement. Je suis concessionnaire pour les Yvelines de Iso France Fenêtres. Et bien sûr je propose tous les accessoires,

les volets roulants, les verrières ...

Vdsi : Il ne faut donc pas vous confondre avec un artisan ?

M. A. : Non, effectivement, même si je développe des liens de proximité avec mes clients et un suivi personnalisé, la réalisation technique est prise en charge par la maison mère qui apporte des compétences techniques et un savoir-faire de première qualité, ainsi qu'un volant d'affaire qui permet de meilleurs prix.

C'est d'ailleurs grâce à cette répartition des tâches que je peux avoir le

temps de bien m'occuper de ma clientèle, de faire respecter les délais par exemple, et d'être attentif à ses besoins.

Vdsi : Vous commencez tout juste, aussi nous ne pouvons pas vous demander si vous êtes satisfait, mais au moins, comment s'est passé cette première phase de création de l'entreprise ? .../...



M. A. : Pour tout ce qui a été accompagnement, par la PFIL et son prêt d'honneur, par la boutique de gestion Athéna, l'obtention de l'ACCRE et du PCE, mais aussi par la formation et l'accueil chez Iso France Fenêtres, je suis vraiment très satisfait.

Cela m'a aidé à mettre toutes les chances de mon côté. Par contre ce qui a été très difficile et qui a même failli stopper mon projet, ce fut de trouver un local dans la région.

INFOS PRATIQUES

LFO-HOM SARL
Concessionnaire ISO France FENETRES - 161 bis rue Paul Doumer à Triel sur Seine Tél : 06 17 19 96 20
Fax : 01 39 27 74 51
lfo-hom@orange.fr

Union Européenne
Fonds européen de développement régional



Le coup de chapeau

Jean-Pierre CAPANICAS, membre bénévole de la PFIL

Après une carrière de chef d'entreprise, Jean-Pierre Capanicas consacre une bonne partie de sa retraite au bénévolat, et notamment comme expert au sein de la PFIL.

Vdsi : Jean-Pierre Capanicas, qu'est-ce qui vous pousse à donner de votre temps et de vos compétences ?

J.P.C. : D'une part, j'ai plaisir à retrouver l'enthousiasme de personnes qui créent leur entreprise, qui veulent être responsables d'elles-mêmes, défendre leur dossier et qui y croient. J'ai plaisir aussi à devoir m'intéresser à une grande diversité de projets. Mais d'autre part, il me semble que quand on le peut, il est important dans une époque difficile, d'apporter à ceux qui en ont besoin de l'aide et des conseils.

Vdsi : Comment appréciez-vous les dossiers présentés ?

J.P.C. : Avec beaucoup de prudence et d'écoute de l'ensemble des membres du comité d'agrément. Par exemple si un banquier est réticent, c'est qu'il doit y avoir un problème. Son analyse sur les chiffres est incontestable.

Il y a des cas où les statuts ne sont pas bien vus, pas bien adaptés,

l'avis et les conseils d'un juriste chevronné sont alors nécessaires. J'insiste beaucoup pour que les candidats soient bien entourés sous ces aspects juridiques et comptables.

Mais en tant qu'ancien chef d'entreprise, je suis aussi très attentif à la personne, à ses capacités et à sa maîtrise de sa profession.

Et on ne peut pas préjuger de tout, j'ai été quelques fois étonné par des projets qui n'avaient pas, au sens strict, tout ce qu'il faut pour réussir, mais dont les créateurs ont quand même su faire une entreprise solide.

L'appréciation d'un dossier repose donc à la fois sur des données exactes et sur la personnalité de celui ou celle qui le porte.



Les coups de pouce ...

Monsieur Didier TESSE créateur de GRPS - Entreprise spécialisée dans la préparation de sols par technique de nettoyage par impact : méthode de grenailage, ponçage, rabotage et sablage. aux Mureaux.

Madame Elisabeth TATIBOUET Boutique BIO & BIEN ETRE - Vente de produits naturels et réalisation de soins du visage et du corps à Verneuil sur Seine.

Monsieur Marc RAYMOND créateur d'AQUATOOLS - Commercialisation de kits de diagnostic et d'instruments pour contrôler l'eau à Nézel.

Madame Aline JARRY Boutique LES SENS CIEL - Traiteur/snack, épicerie sur Verneuil sur Seine, ouverture prévue premier trimestre 2007.

Madame Sandrine DUCOULOMBIER Salon de coiffure - TIFROOM à Mézières sur Seine.

Monsieur Guy FIEVET créateur de CR DIFFUSION - E-Commerce de jouets haut de gamme (www.ludocat.fr) à Tessancourt sur Aubette.

Monsieur Michel AHOZI créateur de LFO-HOM - Commercialisation et pose de fenêtres, portes et fermetures à Triel sur Seine.

Monsieur Hervé HORRY reprise d'une officine de pharmacie aux Mureaux, PHARMACIE HORRY (reprise février 2007).

Monsieur Miguel FILIU MARTINEZ créateur FILIU SERVICES aux Mureaux. Livraison et montage de meubles par l'enseigne FLY.

Monsieur Eric BARON GOUEZO SAS ERMAMOMA, exploitation d'un supermarché «Intermarché» à Ecquevilly (début mars 2007).

Tous ces porteurs ont vu leur projet validé par les comités d'agrément du dernier trimestre 2006, et sont

A vos stylos

Comité d'Agrément
Jeudi 15 février
Jeudi 29 mars
Jeudi 26 avril

Salon des entrepreneurs
du 31 janvier au
02 février à Paris

Journée à la création d'entreprise
07 Juin 2007

Concours CRE'CIMAP
Concours à la création d'entreprise réversé aux secteurs des services de proximité et d'aide à la personne.
Inscription en Avril 2007
Aude HENRY au 01 30 04 11 75

PFIL Val de Seine Initiatives